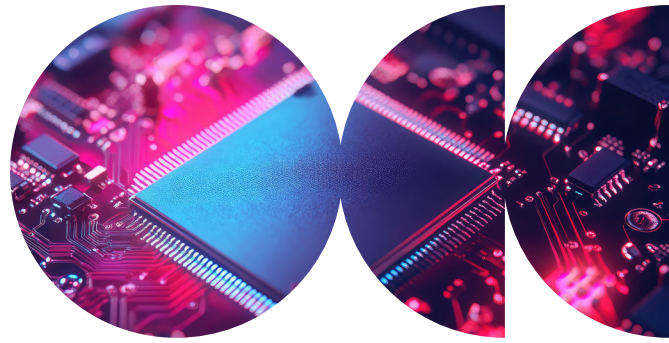


Insight-Lösung zur Speicherknappheit

Price & Stock Lock:

Jetzt Preis und Verfügbarkeit absichern.



Die Chipkrise 2026/27 und ihre Folgen

Der „AI Demand Shock“ zwingt Hersteller dazu, 33–50 % ihrer Wafer-Kapazitäten von klassischem DRAM auf High-Bandwidth Memory (HBM) umzuschichten. Das ist keine kurzfristige Störung, sondern eine strukturelle Neuausrichtung, die bis mindestens 2027 anhalten wird. Bei prognostizierten Preissteigerungen um das Vierfache und Lieferzeiten von bis zu neun Monaten reicht klassische „Just-in-Time“-Beschaffung nicht mehr aus. (Siehe auch: https://de.insight.com/de_DE/what-we-do/memory-shortage.html).

2026/27 mit herausfordernder Prognose:



Steigende Preise:

Server-, Storage- und Client-Hardware werden bereits teurer, das Preis-Peak ist voraussichtlich noch nicht erreicht.



Druck auf IT-Budgets:

Kurzfristige Beschaffungen zu Spitzenpreisen sprengen Budgets und gefährden Projektziele.



Unsichere Verfügbarkeit:

OEMs rechnen mit Einschränkungen in der Produktion, verlängerten Lieferzeiten und teils verzögerter Auslieferung.



Projektrisiken:

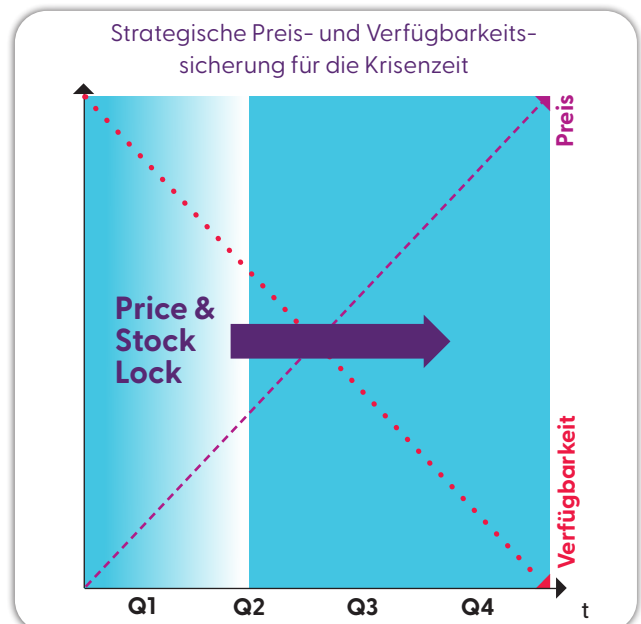
Rollouts, Modernisierungen und Digitalisierungsinitiativen sind von stabiler, planbarer Hardwareversorgung abhängig.

Die Lösung: Heute smart absichern, morgen entspannt nutzen

Mit **Price & Stock Lock** verbinden wir die Vorteile vorausschauender Beschaffung, professioneller Finanzierung und flexiblem Lifecycle-Management. So unterstützen wir Sie dabei, Ihre IT-Kosten zu deckeln und langfristig planbar zu halten.

Gemeinsam mit Ihnen analysieren wir Ihren geplanten IT-Bedarf und leiten daraus die benötigten Gerätetypen und -mengen ab. Auf dieser Basis beschaffen wir die Hardware bereits heute – zu aktuellen Konditionen, die im Vergleich zur erwarteten Marktentwicklung in der Regel deutlich günstiger sind.

Die Geräte werden für Sie gesichert bevorratet und sind bei Bedarf schnell abrufbar – ohne dass Sie eigene Lagerkapazitäten vorhalten oder zusätzliche interne Ressourcen binden müssen.



Die wichtigsten Fragen & Antworten zum *Price & Stock Lock* Modell

Welche Geräte können über dieses Modell bezogen werden?

- **Arbeitsplatz-Hardware** (Notebooks, Desktops, Monitore, Peripherie),
- **Mobile Devices** (Tablets, Smartphones),
- **Infrastruktur-Komponenten** (Server, Storage, Netzwerk),
- **Zubehör** und ergänzende Services.

Wie erfolgt die Finanzierung?

- Ihr IT-Bedarf wird vollständig durch unseren **Finanzierungspartner CHG-MERIDIAN vorfinanziert**.
- **Keine sofortige Budgetbelastung:** Sie müssen den Kauf nicht direkt aus Ihren Investitions- oder Opex-Budgets stemmen.
- **Liquiditätsschonung:** Ihre finanziellen Mittel bleiben für das Kerngeschäft, strategische Projekte oder andere Investitionen verfügbar.
- **Planbare Kostenstruktur:** Anstelle hoher Einmalinvestitionen erhalten Sie klar strukturierte, planbare Zahlungen ab Nutzungsbeginn.

Welche Auswirkung hat ein späterer Nutzungsbeginn?

- Die Leasinglaufzeit beginnt erst dann, wenn die Geräte tatsächlich in Betrieb genommen werden – **frei wählbar bis zum 01.01.2027**.
- **Flexible Laufzeiten:** 24, 36, 48 oder 60 Monate – abgestimmt auf Ihre Nutzungs- und Lifecycle-Strategie.
- **Keine „tote Zeit“:** Sie zahlen nicht für Geräte, die noch im Lager liegen und daher noch nicht produktiv genutzt werden.
- **Synchronisation mit Ihren Projekten:** Ob direkt bevorstehendes Rollout oder sukzessive Einführung bis 2027 – **die Finanzierung folgt Ihrer Roadmap, nicht umgekehrt**.

Was geschieht bis zum Abruf mit der Ware?

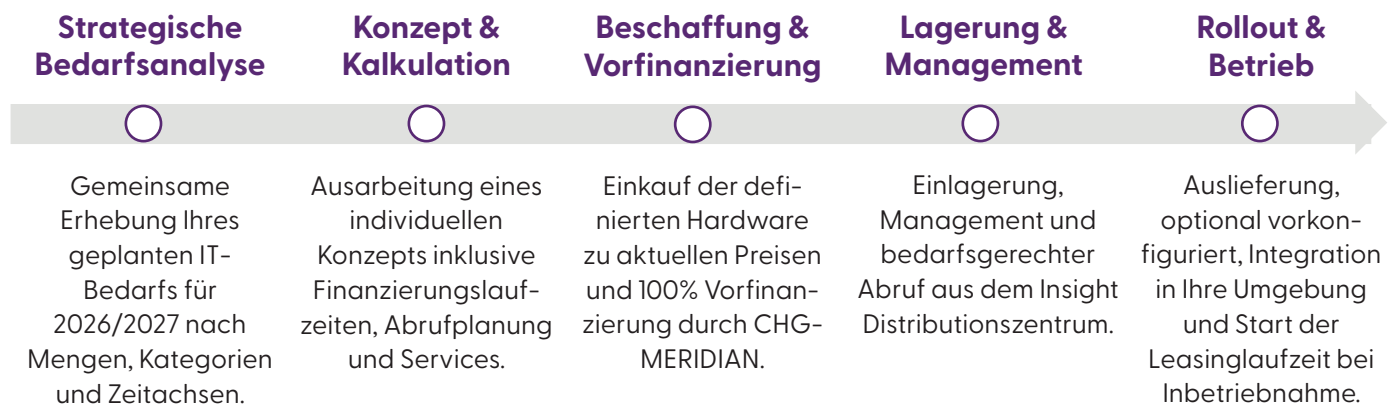
Die beschaffte Hardware wird nicht sofort bei Ihnen verbaut oder verteilt, sondern

- sicher und professionell eingelagert im **hochmodernen, zertifizierten Insight Distributionszentrum**
- **transparent verwaltet**, inklusive Bestands- und Seriennummernübersicht
- **just-in-time** nach Ihrem Bedarf ausgeliefert, z.B. in Wellen für Rollouts oder standortbezogen
- Sie bestimmen, wann welche Geräte abgerufen werden und in welchen Mengen sowie an welche Orte die Auslieferung erfolgen soll.

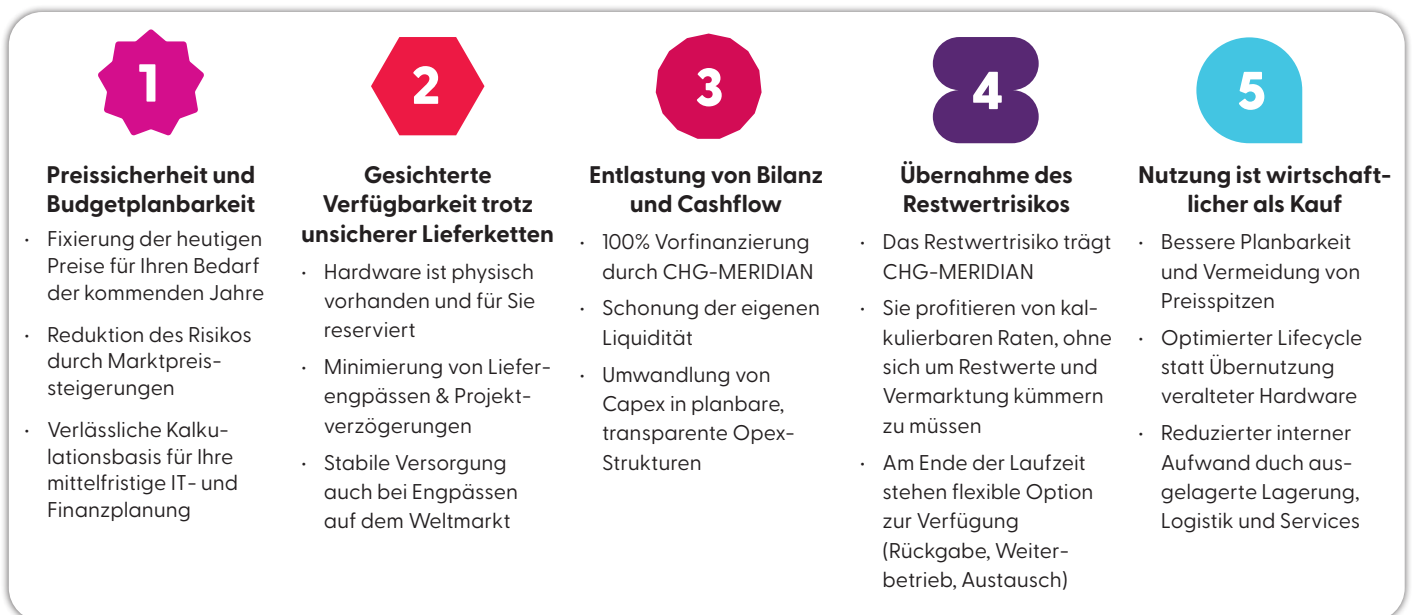
Kann ich die Geräte in einen Managed Service überführen?

- **Ja - Insight Flex for Devices** ist ein bewährtes, modular aufgebautes Hardware as a Service-Modell.
- Um die Einlagerungsphase optimal zu überbrücken, wählen Sie Services wie beispielsweise DOA-Check oder Boot-Service. Vor Auslieferung verschlanken Imaging, Seriennummern Erfassung und Garantieinitialisierung durch unsere Experten Ihre internen Prozesse. Dank Kitting erhalten zum Beispiel Handy-User ihr Device inklusive passendem Zubehör - in nur einem einzigen Paket. Und unsere smarten EOL-/Refresh-Optionen sorgen für geordnete Austauschzyklen.
- **Sprechen Sie uns auf Flex for Devices Services an, wir erstellen Ihnen ein individuelles Angebot.**

Mit Insight in 5 Schritten zur Preis- und Verfügbarkeitssicherheit



Ihre Vorteile von *Price & Stock Lock* auf einen Blick



Kontaktieren Sie uns jetzt für eine kostenlose Evaluation

Wenn Sie Ihre IT-Kosten gegen zukünftige Preissteigerungen absichern, die Verfügbarkeit Ihrer Hardware über 2026/2027 sicherstellen und gleichzeitig Ihre Liquidität schützen möchten, dann ist **Price & Stock Lock** das passende Modell für Sie.

Kontaktieren Sie uns für ein unverbindliches Gespräch – wir zeigen Ihnen, wie Sie Ihr individuelles Szenario kalkulieren und Ihre IT-Beschaffung zukunftssicher aufstellen können.

Sprechen Sie jetzt mit Ihrem lokalen Insight Account Manager.

